Doğal güzeldir...

BAŞAK
Çatı & Cephe Sistemleri

Çatıdan Cepheden

BAŞAK ÇATI & CEPHE SİSTEMLERİ ÜCRETSİZ YAYINIDIR.

SAYI: 16 YIL: 2017

Ali Rıza Karık: Üretenler Ölmez...

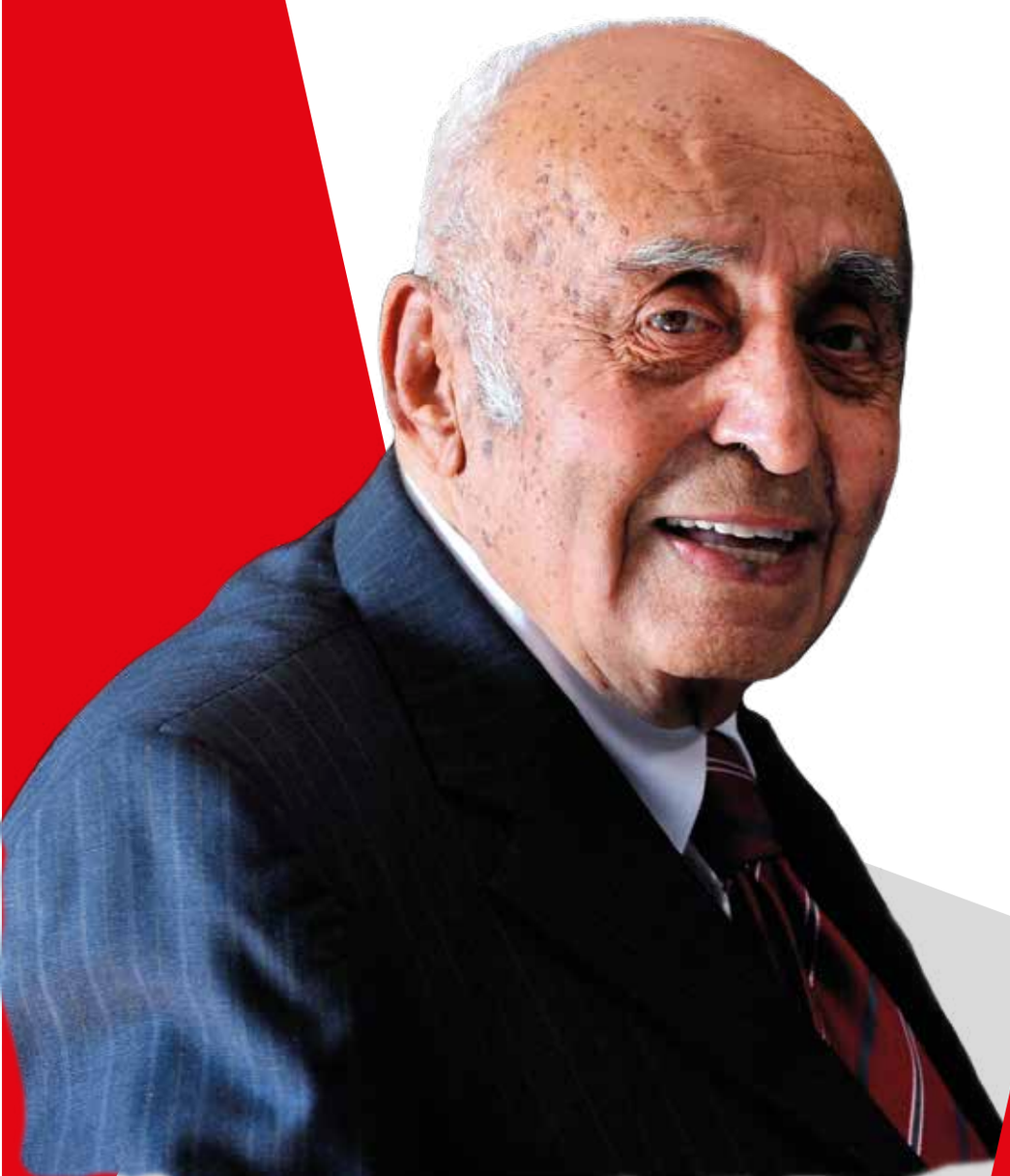
Ali Rıza Karık...

Başak Çatı ve Cephe Sistemlerinin kurucusu Ali Rıza KARIK, nam-ı diğer Aksekili Ali Rıza Hoca … 18 Mayıs 2016 Günü Hakk-ın Rahmeti' ne kavuşan kıymetli girişimci Ali Rıza KARIK, 1926 yılında doğdu. Uzun süre Resim Öğretmeni olarak görev yapan Ali Rıza Hoca 1969 yılında, babasından gelen sektörel alt yapı ve girişimci ruhuyla bugünkü Başak Grubu' nun temellerini atar.

Ali Rıza Hoca, bayrağı 1991'de oğlu Füruz KARIK' a devreder ve ailede 3. neslin dönemi başlar.

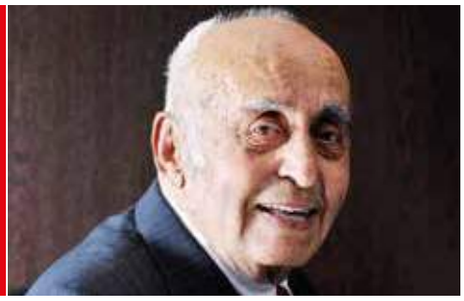
2004'ten itibaren Hasbeton, Agregasan, Başakkonut, Bşk Mimarlık ve Bşk Enerji' nin de aileye katılmasıyla Başak Grubu olarak faaliyetler sürdürülmeye başlar. Başak Çatı ve Cephe Sistemleri, 2015 yılı içerisinde tamamlanan ve el değmeden üretim yapılmasını sağlayan modernizasyon ile ulusalda lokomotif bir üretici olarak yoluna devam etmektedir…

48 yıl önce büyük umutla ve zorluklarla temelleri atılan Ali Rıza KARIK' ın Başak Kiremit' i; bugün bir Dünya markası olarak Eskişehir' deki fabrikasında üretimlerine devam ediyor ve yaklaşık 300 kişiyi istihdam ediyor.



İÇİNDEKİLER

Bir Ömür: Ali Rıza KARIK 01



Yönetim Kurulu Bşk. Füruz KARIK 05

Söyleşi Ekonomist - Yazar Dr.Rüştü BOZKURT 12 - 13

Restorasyon Projelerimiz

10 - 11

Ticari Birliktelik Onduline Avrasya Vahit SAKCILAR 16

Bayilerimiz 20

09 Başak Kiremit Gn.Md. İ.Engin ÇİZER
34 Başak Konut Gn.Md. M.Melih GÖRK

10 Topkapı Rami Kışlası
11 Kapalıçarşı Projesi

18 Evrensel Ahşap
20 Kibritçi İnşaat

Üretim Tesisi Açılışı Modernizasyon Eskişehir Bayi Toplantısı 6-7

Yön. Kur. Başkanı / İmtiyaz Sahibi : Füruz KARIK
Genel Yayın Yönetmeni : İ. Engin ÇİZER
Editör : Gülşah BOZTOPRAKLI
Tasarım : Gülşah BOZTOPRAKLI

İÇİNDEKİLER

Fuarlarımız 14 - 15

14 Bakubuild Azerbaycan
15 Turkeybuild Yapı Fuarı İstanbul
Turkeybuild Yapı Fuarı İzmir

22 10. Uluslararası Eskişehir Pişmiş Toprak Sempozyumu
24 Sanatçı Fabrika ziyareti

YENİ ÜRÜN

Grandeporto

Akdeniz Kiremit-12

25

Bayi Gezilerimiz 26

26 Tayland Pattaya
28 Ukrayna Dnepropetrovsk
30 Vietnam

BAŞAK GRUBU
BAŞAK BAŞAKKONUT BŞKENERJİ
HASBETON AGREGA
1969'dan Bugüne...

Başak Grubu 2016 Yılı 33-43

Sosyal Sorumluluk 44-47

44 Olympos Kazısı
45 Yelkenli Yarışları
46 Defile:"Sevgi Unutulmaz"
47 Huzur Sevenler Derneği

48 Etkinliklerimiz

İletişim : Bursa Yolu 3.Km. PK.33 26301 02223150700 basak@basakkiremit.com.tr
Bu yayın; Başak Kiremit ve Tuğla Sanayi ve Ticaret A.Ş.' nin ücretsiz yayınıdır.

Enerjiniz Tükenmesin!

Hizmetlerimizle Geleceğe Dokunuyoruz...

BAŞAK GRUBU | BŞK ENERJİ

/bskenerji www.bskenerji.com.tr

Başak Grubu
Yönetim Kurulu Başkanı

Değerli Dostlarım,

2016 yılı içte ve dışta ender rastlanan şeyler yaşandı. Başta ülkemizin yaşadığı zor günlerde yaşanan kayıplar; sonra yılın ortasında sevgili babam,kurucumuz Ali Rıza Karık'ın kaybı bizler için zor zamanlardı. Zaman zaman sıkıntılı günler yaşasak da Grubumuz ve ülkemiz için her zaman daha iyisini yapmaya ve çabalamaya devam ettik; ediyoruz. Yaşanan tüm zorluklara rağmen 47 yıldır üreten olmanın verdiği sorumluluk ve 48.yaşını kutlayacak olan bir marka olmanın bilinciyle 2017 yılının planlamasını yaptık.

Bizler; kurulduğumuz günden bu yana geçmişin aydınlattığı yolda ilerleyip günün gereklerine ayak uydurmayı amaçladık. Geleceği doğru yorumlayıp buna uygun çözümler üretmeyi her daim temel prensip olarak belirledik. Bu düşünceler ışığında, 1969 yılından günümüze kadar ilkelerimizden uzaklaşmadan yaptığımız çalışmaların karşılığını her daim aldık.

Günümüz şartlarında kurumların gelişerek yollarına devam etmesi, ürün kalitelerini ve hizmet anlayışlarını iyileştirmesi, yeniliklere yakın durması, farklılığı gerçek anlamında yaşamalarına ve değişimden pozitif etkilenmelerine bağlıdır. Bu sebeple çağdaş yönetim sisteminin değerlerini birimlerimize yansıtmak başarımızın altında yatan temel nedendir.

Her daim geleceğe uygun stratejiler üretmenin öneminin bilincinde olduk. Stratejilerimizi bu paralelde belirledik ve halen varlığımızı sonsuz kılmak için çalışmaktayız. 2013 yılı itibariyle inovasyona dayanan bir yatırım döngüsünün içerisine girmiş bulunmaktayız. Yatırımlarımız ile üretimde çağın ilerisinde bir iş mükemmelliği modeli elde etmeyi amaçladık. Hem üretim tesisimize hem de sektördeki üretim kalitesine katkıda bulunmaya devam ediyoruz.

Başarılı sonuçların devamlılığı için atılan adımları sistemleştirerek gelecek yılların mirasını oluşturmaya başladık. Türk toplumuna katkı sağlamaya devam edebilmek adına bünyemizdeki bütün birimleri sürdürülebilir kılmaya çalışıyoruz. Dürüst rekabet felsefemiz ile müşterilerimize etkili ve kazançlı süreçler sağlamaya çalışıyoruz.

Kurucumuz;rahmetli babam Ali Rıza Karık tarafından sağlam temeller üzerinde;etkili prensipler ile faaliyete başlayan ve 48 yıldır varlığını koruyan Başak Ailesi; ilerleyen yıllarda da yeniliklerin takipçisi olacaktır. Türkiye'nin geleceğine güveniyoruz, Türkiye'de yatırım yapmaya istihdam yaratmaya devam edeceğiz.
Bu gelecek için çalışırken, sizlere de inanıyor ve güveniyoruz.

Hepinize saygılar sunarım,

Başak Grubu Yönetim Kurulu Başkanı
Füruz KARIK

Eskişehir Rixos Otel

ÜRETİM TESİSİ AÇILIŞI
2016 YILI BAYİ TOPLANTISI

2012 yılında çalışmalarına başladığımız ve ilk etabı 2014 yılının Ocak - Mart ayları arasında gerçekleşen üretim tesisi yatırımının ikinci etabını 2015 yılının Nisan ayında tamamladık. Firmamız, 2014 yılı içerisinde tamamlanan yatırımın ilk etabındaki süreçle temel olarak doğalgaz ve elektrik tasarrufunu hedefledi. Yatırımın ilk aşaması sonrası tünel fırın ve tünel kurutma hattında mevcuttaki manuel kontrol sistemi yerini tamamen otomasyona bıraktı. Kullanılan tüm motor ve fanlarda düzenleme yapıldı, verimlilikleri artırıldı.

2015 yılında modernizasyon çalışmalarının ikinci etabının da tamamlanmasıyla birlikte pres sistemi manuelden otomatiğe geçirildi. Kiremitin yükleme, boşaltma ve transferinde tam otomasyona geçildi. Bu sayede çift sıralı üretimle aynı anda 2 farklı ürünün üretime girmesi imkanı elde edildi. Ayrıca fire ve enerji konularında ciddi bir avantaj elde edildi.

Açılış töreninde ilk olarak söz alan Başak Çatı ve Cephe Sistemleri Genel Müdürü Engin Çizer, Başak Grubu'nun kuruluşundan bu yana kat ettiği yolu ve bugün gelinen noktada elde edilen başarının ardında yatan nedenleri paylaştı.1997 yılında ürün çeşitlerini artırarak Tünel Fırın yapımı ile fuel-oil sistemine geçtiklerini anımsatan Engin Çizer, 2000 yılında büyük bir heyecan ile ilk ihracatlarını Azerbaycan, Gürcistan, Ürdün ve Kazakistan'a gerçekleştirdiklerini dile getirdi. 2003 yılında yaptıkları yatırım ile tesislerinin fırın üretiminde fuel-oilden doğalgaz sistemine geçtiğini vurgulayan Çizer, Başak Ailesi olarak teknolojinin gerisinde kalmadan çalışmaya devam ettiklerini belirtti.

10 milyon dolar yatırımla modernize edilen, el değmeden üretim yapan tesisin açılış töreninde konuşan Başak Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Füruz Karık ise, Başak Grubu ve yatırımları hakkında bilgi verdi. Konuklara teşekkür ederek bitirdiği konuşmasının ardından Karık, konuklarına üretim tesisini gezdirdi.

Eskişehir'de kiremit sektöründe 48 yıldır faaliyetlerini sürdüren Başak Çatı ve Cephe Sistemleri,el değmeden kiremit üretimi yaptığı tesisinin açılışını 5 Mayıs Perşembe Günü gerçekleştirdi.

300 kişinin katılımıyla gerçekleşen açılış töreni Bayi Toplantısı' nın ardından fabrika alanında yapıldı.

Tesisin açılışına AK Parti eski Milletvekili Salih Koca, Tepebaşı Belediye Başkanı Ahmet Ataç, Eskişehir Ticaret Odası Başkanı Metin Güler'in yanı sıra, bölge bayi temsilcileri ve çok sayı davetli katıldı.

BAŞAK GRUBU

Doğadan Çatınıza Yansıyan Estetik ve Kalite

* Başak Çatı ve Cephe Sistemleri, çatı ve cepheyi bir sistem olarak değerlendirip hizmet vermektedir.

BAŞAK
Çatı & Cephe Sistemleri

Bursa Yolu 3.km PK:33 26301 Eskişehir

Tel: 0222 315 07 00 Fax: 0222 315 07 06

www.basakkiremit.com.tr

/ basakcativecephesistemleri

/ Basak_Kiremit

Başak Kiremit Genel Müdürü

Değerli paydaşlarımız ve arkadaşlarımız,

Biliyorsunuz ki Başak Kiremit, Başak Grubu gibi büyük bir ailenin bir parçası...
Faaliyet gösteren grup şirketlerimiz, inşaat sektöründe verdikleri hizmet ve kaliteli üretimle marka olmuş isimler...
Sizlere bu bilinçle hizmet sunmaktan dolayı çok mutlu ve gururlu olduğumuzu öncelikle belirtmek isterim.

Kıymetli büyüğümüz Ali Rıza Karık' ın, yıl ortasında aramızdan ayrılışı hepimizi derinden etkiledi ve üzdü. Fakat 1969' da girişimci bir ruhla kurduğu Başak Kiremit' i, taşımak istediğimiz yer ve ulaştırmak istediğimiz nokta için yaptığımız çalışmaları görüyor ve eminim ki çok mutlu oluyordur.

İnşaat sektörü inişler çıkışlar gösteriyor olsa da bizler çalışmalarımızdan taviz vermeden ilerlemeye devam ediyoruz. Bildiğiniz üzere yeni yatırımlar ve kapasite artırımlarımız hızla devam ediyor. Sizlerden gördüğümüz destek ve aktiflik, bizleri daha inovatif olma yönünde düşünmeye sevk ediyor. Modernizasyon çalışmamızın tamamlanması ve üretim süreçlerimizdeki gelişmelerden sonra paletleme ve paketlemede de planlanan yatırımlar ile ivmemizi artırmayı planlıyoruz.

Başarının sürekli olabilmesi için doğru stratejileri belirlemek gerekir. Müşterilerimizin isteklerini doğru yorumlamak için çalışıyor ve bu doğrultuda yaptığımız yatırımlar ile çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Sunduğumuz yeni ve kaliteli hizmetler ile pazarın öncü firması olmaya devam ediyoruz.

Bizleri hayal kurmaya ve hayallerimizi gerçekleştirmeye yönlendiren tüm bayi, paydaş ve çalışanlarımıza teşekkürler.

Birlikte nice başarı dolu yıllara...

İ.Engin ÇİZER
Başak Çatı ve Cephe Sistemleri
Genel Müdürü

RAMİ KIŞLASI

Kiremitleri tarafımızdan üretilen Restorasyon Projesi kapsamında 'Şehir Müzesi' olması planlanan topçu kışlasında,3 milyon kapasiteli bir kütüphane ve binlerce metrekarelik peyzaj düzenlenmesi planlanıyor. Ayrıca yapı içinde sergi salonları, gezi mekanları, hediyelik eşya dükkanı ve el sanatları atölyeleri bulunacak. Rami Kışlası müze, kütüphane, alışveriş ve 200 bin metrekarelik peyzaj düzenlemesiyle İstanbul'un en önemli odak noktalarından biri olmaya aday gösteriliyor. Projenin yeri, boyutları, ulaşılabilirliği, müze programına uygunluğu göz önüne alınarak, "Şehir Müzesi" olacak.

Osmanlı Padişahı III. Mustafa döneminde askeri ihtiyaçlar için inşa edilen kışla, Selimiye ve Davutpaşa kışlalarından sonra en büyük askeri bina olarak yapıldı. 250 yıllık bir geçmişi olan Rami Topçu kışlasının arşivlerdeki adı ''Rami Çiftliği Kışlası". Yapı 2.Mahmud döneminde 1826-1828 tarihleri arasında yenilendi. Abdülmecid dönemindeki kırım savaşı sırasında karargah olarak kullanıldı. 60'lı yıllarda ordunun terk ettiği kışla uzun süre bakımsız kaldı. 80'li yıllarda dinlenme alanı yapılması şartıyla İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne devredildi. Daha sonra büyük bir alana yayılan tüm binalar 'geçici' olarak gıda toptancılarına tahsis edildi ve bugüne kadar gelindi.

Rami Topçu kışlasının Edirnekapı-Rami yoluna bakan güney cephesinde bulunan bölümlerinde yapıların ortaya çıkmaya başladığı, arka bölümde ise çalışmaların devam ettiği görülüyor.

KAPALIÇARŞI

Yağmur ve nemden arındırabilmek için ilk çatıdan başlanan Dünya'nın en büyük restorasyon projesi kapsamında, Kapalıçarşı' nın çatıları BAŞAK ALATURKA KİREMİT ile yenileniyor. FATİH Sultan Mehmet tarafından inşaa ettirilen 555 yıllık Kapalıçarşı'nın yeni çatısı Başak Kiremit tarafından üretilen 1 milyon 200 bin adet Başak Alaturka Kiremit ile kaplanacak. Yılda 92 milyon kişinin ziyaret ettiği Tarihi Kapalıçarşı'nın restorasyon projesi tamamlandıktan sonrası ilk kiremit, törenle çatısına konuldu.

10 yıl sürecek restorasyon çalışmalarının çatı işlerinin bu sene Aralık ayında bitmesi ön görülüyor. Yapıda çatı restorasyonu için tarihi dokuyu tamamlayacak olan Alaturka Kiremit kullanılacak.

Projesi çalışmalarının tamamlanması sonrası dün düzenlenen törenle Kapalıçarşı 'nın çatısına ilk kiremit Fatih Belediye Başkanı Mustafa Demir ile Tarihi Kapalı Çarşı Esnafları Derneği Başkanı Ahmet Kökler tarafından konuldu.

Anadolu'da Phryialılar döneminden itibaren görülen ve üretilen kiremit formlarından biri olma özelliğine sahip Alaturka Kiremit mimaride avantajlı yapısı nedeniyle özellikle tarihi yapılarda Osmanlı mimarisine damgasını vurmuştur. Yapılarında nostaljiyi hissetmek isteyenler için günümüzde hala ideal bir seçenektir. Kiremitin nostaljik görüntüsü ve farklı çatılara uygulanabilen kenetsiz şekli mimaride ayrı bir yeri vardır. Osmanlı kiremitleri aynı zamanda kiremit tiplerinin içinde en iyi su tahliyesi sağlama özelliğine ile diğerlerinden ayrılabilir.

Başak Çatı ve Cephe Sistemleri, Alaturka Kiremit üretiminde klasik kil kiremit ve renkli serileri ile müşterilerine geniş bir yelpazede hizmet vermeye devam etmektedir.

RÜŞTÜ BOZKURT

EKONOMİ YAZARI KONUŞMACI

İŞ YAŞAMINDA "AYAR" SORUNUMUZ

Hayatını kazanmaya çalışan genç arkadaşlara denk geldikçe diyorum ki, sorunlarla karşılaştığınız zaman kendinize, beş konuda uyarı yapın: İlki ve belki de en önemlisi; Ben burada sorun çözmek için mi, bildiğimi okumak için mi varım? İkincisi; bu sorunun oluşmasında benim katkım olabilir mi? Üçüncüsü, bu sorunla ilgili kimlerle işbirliği ve iş bölümü yapabilirim? Dördüncüsü, madem ki çareler tükenmez, sorun çözmenin hazzını yaşamak için işte bana bir fırsat doğdu. Beşincisi, bir Sümer rahibinin beş bin yıl öncesinden bize aktardığı bir bilgi olan: "Sen kendin için değilsen, kim senin için? Sen başkaları için değilsen nesin ki? Şimdi değilse ne zaman?"

Babamın hayatım boyunca yoluma ışık tutan öğretici sözleri oldu. Kendisi köy hayatı kökenli olduğu için sıkça bu tarz deyişlerde bulunurdu. Mesela; "Bir yerde geven biter; keklik öterse kaç ordan… Bir yer ki saz biter, turna öterse kal ordan" derdi sık sık. Sonradan anladım ki keklik kıraç, verimsiz yerlerde çalılıklarda yaşar. Turna da taban, sulak ve verimli yerleri sever.

Babamın bana hayat öğreten çok sık yinelediği bir başka sözü daha vardı… Özellikle Eskişehir' de açık pazarda uzun yıllar salamura üzüm yaprağı satış deneyiminden sonra hayata bakışı derinleşti. Tokat' dan getirdiği yaprakları satarak geçimini sağlarken tüm çevresine de çok değer kattı.

Ne zaman işimle ilgili küçük bir yakınmam olsa, "İş yaşamında ağrısız baş kabaktan sayılır" derdi. Politikacı olarak hiç sevmediği, hayatında hiç oy vermediği rahmetli Süleyman Demirel' in "Çare tükenmez!" sözünü anlatır; " Aklını yakınmaya ayıran insan içini karartır; aklını yekinmeye ayıran adam da çare üretir" diyerek beni sustururdu.

Kendimizi Sorgulamak...

Yarım yüzyılı çok aşan iş ortamı ve çalışma hayatı tecrübelerimde kendimce bazı sonuç ve sentezlere ulaşma şansı yakaladım. İş yaşamındaki herkese ve özellikle de gençlere değer üretir düşüncesiyle sizlerle paylaşmak isterim: Rahmetli Mübeccel Kıray, " Mutluluk teknik ve ekonomik bir olgu değildir; mutluluk zamanla ilgilidir. Size zamanı unutturan şey mutlu eden şeydir!" derdi.

Tecrübelerim sonucu iş yaşamında suçu kendine hiç bakmadan, hep kendi dışında arayan insanların hiç mutlu olamadıklarına tanıklık ettim. İşini sevmeyen, işini ve aşını sağladığı işyerine saygı duymayan insanlarda hiçbir zaman sağlıklı bir kariyere de tanıklık etmedim. Tam tersine işini sevgi ve saygıyla yapan insanların tamamında ise hangi işi yaparsa yapsın, başarıların kendiliğinden geldiğini gördüm.

İş hayatında genellikle çalışmayı zevkle uğraş ve hatta bir oyuncak haline getiren, odaklanan, aykırı düşünmeyi bilen, kendine ayna tutarak sorgulayan, konformist olmayan insanlar başarılı oluyor. İnsanoğlu çoğu zaman bu belirteçlerin aksine alışkanlıklarını kolay sanma şaşkınlığı gösterir. Hatta ileri aşamada alışkanlıklarımıza ters duran gelişmeler olduğu zaman mutsuz olur; panikleriz.

Kıssadan hisse; çalışma hayatının zorluklarını unutmadan her zaman olduğu gibi uğraşlarımızda istek ve özveriyi ön planda tutarak çalışmayı esas almalıyız. Unutulmamalıdır ki; iş yaşamında sosyal mesafeleri, zamansal mesafeleri, mekânsal mesafeleri, deneysel mesafeleri, psikolojik mesafeleri ayarlamak mutluluğa giden yoldur.

RÜŞTÜ BOZKURT KİMDİR?

İstanbul İktisadi ve Ticari İlimler Akademisi' nde öğretim üye yardımcılığına atandı. Bu kurumda doktora çalışmalarını tamamladı (1982). Türkiye Şişecam Fabrikaları A.Ş. Planlama Müdürlüğü' nde görev aldı (1982). Şişecam'da Planlama Uzmanı, Müdür Yard., Müdür ve Genel Sekreterlik görevlerini üstlendi. 1975 yıllarından bu yana küçük ve orta ölçekli işyerlerinin sorunları üzerine odaklandı. Gözlemlerini gazete ve dergi yazılarıyla paylaştı. Çalışmaları, Türkiye Gazeteciler Cemiyeti' nin "Nezih Demirkent Ödülü", "Ekonomi Gazetecileri Derneği Yılın Köşe Yazarı Ödülü", "MÜSİAD Yılın Ekonomi Yazarı Ödülü", KOSGEB'in KOBİ'lere sürekli katkı yapanlara verdiği özel ödülüne, Ekonomi Bakanlığı ve TİM'in "İnovasyonun Tanıtımına Katkı Yapanlar Ödülü"ne değer bulundu. Çok sayıda STK'dan sektörlere katkı ödülleri aldı. Dünya Gazetesi'nde 1981 yılından bugüne sürekli yazmaktadır. Ayrıca STK'ların meslek dergilerinde 'yönetim" yazıları yayımlanmaktadır.

FUARLAR

BAKUBUILD 2016

19-22 Ekim 2016 tarihleri arasında Azerbaycan Bakü Fuar ve Kongre Merkezi' nde gerçekleşen Baku Build 2016' da Başak Çatı ve Cephe Sistemleri Standı yoğun ilgi gördü.

Standımızı Azerbaycan Iktisat ve Inkisaf Naziri yr. (Ekonomi Bakan Yardımcısı) Sn.Niyazi Seferov da ziyaret etti.

Başak Çatı ve Cephe Sistemleri bu yıl da Yapı Fuarları'nda müşterileri, tüm Türkiye' deki çalışan ağı ve yabancı misafirleri ile bir araya geldi. 10-14 Mayıs 2016 tarihinde İstanbul'da, 3-6 Kasım 2016 tarihleri arasında İzmir'de gerçekleştirilen fuarlara Türk yapı sektörünün yoğun ilgisi oldu.

Çatı malzemeleri konusunda oluşan değişim ile taleplere en iyi çözüm ve hizmeti sunmayı amaçlayan firma, ilgi çeken standı, danışmanlık hizmetleri, hizmet ve çözüm detaylarıyla ilgi odağı oldu.

SATIŞ VE TİCARİ İŞLER DANIŞMANI

VAHİT SAKÇILAR

ÇÖZÜM ORTAKLARIMIZ ONDULINE AVRASYA

1940'larda kurulan Onduline Group, hafif çatı kaplama ve kiremit altı levhalarında dünyanın ilk üreticisidir. Grup, yıllar içinde geliştirdiği yeni ürünler ve satın almalarla büyüyerek alanında global bir lider konumuna gelmiştir. Şu an 100' den fazla ülkede yüksek performanslı ve birçoğu ödüllü ürünler geliştirmiş bir şirket olarak tasarım, güvenilirlik, sürdürülebilirlik ve kullanıcı dostu olabilme hususlarına odaklanılmıştır.

Onduline Avrasya ise 1994 yılının Ağustos ayında kurulmuş ve ürün yelpazesini hızla geliştirmiştir.

Ürünlerimiz çatıdan temele, çatı kaplama, çatı ve temel yalıtım malzemeleri ve çatı sistemlerini de içeren, kullanıcının her ihtiyacına cevap veren zengin bir yelpaze içinde sunulmaktadır.

Biz her zaman kendi markamızı inovasyon ve stratejilerimizle sektörün lideri haline getirmeye çalışıyoruz. Fakat biz ne olursak olalım işlerde birlikte çalıştığımız isimlerin kalitesi de kalitemizi ivmelendiren bir şey oluyor. Başak'ın yıllardır tartışılmayan kalitesi bize bir çok işte ivme kazandırdı. Bu birlikteliğin sürekli olmasını diliyorum.

Projede birlikte çalıştığımız Göncü İnşaat da bize çok katkıda bulundu.
1982 yılında kurulanmuş; devlet birimleri ile sözleşmeye bağlı ve farklı büyüklükte yatırımlar ile taahhütler üstlenmiştir. Aynı zamanda konut yapımında da farklı mimari çizgileri ile sektöründe öncüdür. Sermaye yapısı ve deneyimli kadrosuyla önemli ekonomik ve planlı faaliyetlerine profesyonel bir biçimde devam etmektedir. İnşaat sektöründe hükümet konakları, adliye sarayları, müzeler, tarihi ve tescilli yapıların restorasyon işleriyle ilgilenen firmanın yaptığı ve halen aktif olarak kullanılan binalar temelden çatıya kadar sorunsuz olarak ayaktadır. Yapıların yıllarca ilk günkü gibi kalabilmesi malzeme kalitesi ile birlikte kaliteli işçilik ve onun yağmur, kar vs. dışetkenlerden iyi bir şekilde korunabilmesiyle mümkündür.
Bir binanın temeli kadar çatısı da önemlidir. Çatı sadece kiremit kaplama işi değildir. Taşıyıcı sistem, ısı ve su yalıtımı ile beraber önemli bir sistemdir ve hata kabul etmez. Bu konuda Göncü İnşaat da sektörde güvenle Başak Çatı ve Cephe Sistemleri ile çalışmayı tercih etmektedir.

2016 yılında inşaat sektöründe gerçekleşen projeler beklentiyi karşıladı mı sizce?

2016 yılı siyasi ve ekonomik olarak piyasada güvensizliğe neden oldu. Güvensizlik ise istikrarsızlığa neden oluyor. Yarın ne olacağı her zaman belli olamıyor. Bu problemler çözüldüğünde ciddi bir ivmelenme olabilir. Başak Kiremit ile ortak yürüttüğümüz projeler devam ediyor. Birlikte yürüttüğümüz İşlerden Rami Kışlası' nın 2. etabının da anlaşması yapıldı. Her şeye rağmen restorasyon projelerimiz devam ediyor. Diğer projemiz Topkapı Sarayı da etap etap devam ediyor. Akşehirde' ki tarihi restorasyon işimiz de var. Ödeneklerle yapılıyor. Kültür Bakanlığı ve vakıflarla sürekli etkileşim halindeyiz. 2017 yılında da bakanlıklarda ödenek problemi olmazsa işler devam edecektir.

Yalıtım sektörüne dair neler söylemek istersiniz…

Problemlerden ve piyasada haksız rekabete neden olan üreticilerden bahsetmek isterim. Markamızı taklit ederek taklit ürünler yapan yalıtım membran üreticileri mevcut. Taklitin her türlüsü kötü tabi ki. Görüntü ve tip olarak ayırt edilemeyen bu ürünler bize ve sektöre zarar veriyor. Maalesef birçok sektörde taklit sıkıntısı vardı ama yalıtım sektörüne de girmiş olması üzücü. Tescil ve haklarımızın sonuna kadar arkasındayız tabi. Hukuki boyutta bir olay aslında ama derginiz aracılığıyla da bahsetmek istedim.

2017 yılı planlarınız ve Başak birlikteliği hakkında neler söylemek istersiniz?

2017 için önemli projelerimizden biri sertifikalı ustalar olacak. Sertifikası olmayan ustalarla çalışmama gibi bir projemiz var. Milli Eğitim Bakanlığı ile birlikte akredite alıp ustaları eğiterek sertifikalı ustalarla çalışmayı planlıyoruz. Böylece doğru usta,doğru ürün ve doğru sistemle çalışmış olacağız. Çatı sistemine bu şekilde katkıda bulunmak istiyoruz. Ürün ne kadar iyi olursa olsun işçilikte problem olduğunda iş başarısız olabiliyor. Önemli projelerde yer alıyoruz. Bu tarz riskleri alma lüksümüz bulunmuyor. Yıllar içerisinde sistem çok ilerledi aslında.Avrupa ile entegre çalışmaya başladığımızda yardımcı ürünlerin sayısı ve sistem alternatifleri arttı. Çabuk adapte oluyoruz ama bu adaptasyon sırasında problem yaşamamak için eğitim çok önemli bir hale geliyor.

Önümüzdeki dönemde Başak birlikteli ile değerlendirmeyi düşündüğünüz yeni yatırımlarınız var mı?

İstanbul içinde Balat, Eyüp, vb. gibi tarihi yapıların yeniden hayata kazandırılması devam ediyor. Bizler de bu süreçlerde gerek isoline sistemde gerek ise rufoline sistemde Başak Kiremitle paket hizmet sunarak varlığımızı devam ettiriyoruz. İşlerimizde iddialıyız da çünkü detay sistemlerimize güveniyoruz. Restorasyon projelerinde önemli olan sistem. Bir tek detay eksik olduğunda çatı sıkıntılı bir hale geliyor. Sistemi tamamlayan tüm detayları eksiksiz kullanırsak öngördüğümüz 10 yıl garantili süreç başlamış oluyor. Böylece uygulayıcı da kullanıcı da rahat ediyor.

Keyifli sohbet için teşekkürler. Son olarak Rami Kışlası Projesi çalışmaları ile sohbeti sonlandıralım.

Projesini üstlendiğimiz İstanbul Eyüp' te bulunan Rami Kışlası' nın restorasyon çalışmaları hızla devam ediyor.4 bölüm olarak yapılacak olan Rami Topçu Kışlası'nın Edirnekapı-Rami yoluna bakan güney cephesinde bulunan bölümlerinde yapılar artık ortaya çıkmaya başladı, arka bölümde ise çalışmalar devam ediyor.

ZEKİ KUL
Firma Sahibi

Doğan Aras Bulvarı,
Aşık Mahsuni Şerif Caddesi
Uzuner İş Merkezi, No: 19
34510 Esenyurt / İstanbul

Tel: 0212 428 44 47

Firmanızdan bahsederek başlayalım isterseniz...
Geçmişten gelen tecrübemiz, profesyonel yönetici ve çalışan kadromuzla 2008 yılında 3 ortaklı olarak kurulan Evrensel Ahşap Tasarım Mim.San.Tic.Ltd.Şti kurumsal ve butik odaklı müşterilerimize projelendirme, tasarım, imalat ve uygulama olarak ahşap sektöründe, prensiplere bağlı, güvenilir, kaliteli hizmet vermektedir. Firmamız kendi alanında mobilya üretim hariç tüm masif ahşap ve iç mimarlık hizmetlerini yerine getirebilmektedir. Restorasyon, ahşap işleri, veranda, pergola, kış bahçesi vb. ürünleri komple proje bazında hizmet vermektedir. Şu ana kadar üstlenmiş olduğumuz ve başarı ile tamamladığımız projeleri referansımız olarak kabul ediyor; aynı çizgide değerli müşterilerimize hizmete devam etmeyi arzu ediyoruz.

Yapı malzemeleri sektörünün bugünü ve geleceği hakkındaki görüşlerinizi öğrenebilir miyiz?

İnşaat sektörü ülke ekonomisinde lokomotif. Konuta talep çok fazla ve binalarda toplu yaşayan çok fazla insan var. Başka bir açıdan bakınca da kentsel dönüşüme alt yapı sağlamak ve doğal afetlere önlem alabilmek amacıyla konut stoku olması gerekiyor. Dolayısıyla sektör hep stok odaklı olarak devam ediyor ve birçok sektöre de istihdam sağlıyor.

Ülkemizde neredeyse tüm sektörler ve üreticiler inşaat sektörü temelli iş yapıyorlar. Sektörün yan kolu olan veya sektöre hizmet veren çok fazla üretim kolu var. Gelecekte de hareketliliği kan kaybetmeden devam edecek gibi görünüyor. Sürekli yükselişte olan proje sayısına rağmen kalite standartları oldukça azaldı.

Malzeme kalitesi zamanla artsa da işçilikkalitesi düşüyor. Alt yapısı uygun olan firmaların yenilik için arayışında olması gerekiyor fakat malesef ülkemizde çalışmalar bu şekilde olmuyor. Gelecekte bu problemlerin çözülmesi ve kaba yapıdaki işçiliğin düzeltilmesi gerekiyor. Aksi takdirde ince işçilikte gerçekten zorlanıyoruz ve kötü sonuçlar alınıyor.

Sektörde sık karşılaşılan sorunlar neler, bunların çözümü için ne gibi adımlar atılmalıdır? Önerilerinizi paylaşır mısınız?

Uygulama: *Yukarıda da bahsettiğim gibi uygulama kötü olursa hiçbir emeğin anlamı kalmıyor. Üretilen ürün ne kadar iyi olursa olsun; uygulama problemi yaşanırsa sonuçtan memnun kalınmıyor. Böyle durumlarda özensiz ve ucuz işçilikle kaba inşaat maliyetinde sağlanan kâr; ince işçilikteki ekstra çalışma ile kaybediliyor zaten.*
Ürünün sahaya taşınması: *sevkiyatlarda verilen zaiyat ciddi bir kayıp haline gelebiliyor. Bazen işi bile durdurabiliyor.*
Marka bilinirliği: *Tercih edilme nedeniniz olabiliyor. İthal birçok ürünün Türkiye'de muadili var aslında. Fakat pazarlama eksiklikleri ilgilileri ithal ürünlere yönlendiriyor. Mesela OSB levhalar… Çatıda yerli ürün kullanımı çok tercih ediliyor. Fakat yardımcı ürünlerde genelde ithal malzemeler kullanılıyor.Sektördeki bu açığı kapatmak lazım. Üretimdeki kaliteyi artırarak kalite standartlarına uygun malzeme üretimini mümkün kılarak olur. Ayrıca teklif toplama sürecinin kısalığı ve üretimdeki tüm kriterleri tek bir standarda indirgeyip sadece TSE uygunluğu aramak rekabeti zora sokuyor. Birim fiyatı düşük ürünler genelde devlet projelerinde rekabete imkan sağlamıyor ve geri çekilmek zorunda kalıyorsunuz. Bu durum aynı zamanda üründen kaynaklanan kalite problemlerini üretici firmanın değil müteahhit firmanın üstlenmesine de neden oluyor. Sektördeki en büyük açıklardan birisi de çatı tercihi. Yurtdışında neredeyse hiç tercih edilmeyen bir yapı olmasına rağmen bizde hala izolasyon desteği ile teras çatı yapılıyor. Fakat teras çatılarda izolasyon eksikleri nedeniyle su alımı fazla oluyor. Çatı katı ve altında yaşayanlar ciddi problemlerle karşılaşabiliyor; konforlu alanlarda sıkıntılar yaşanıyor. Bu nedenle kiremit uygulaması daha sağlıklı bir yöntem. Sadece bu değil tabi; görsel olarak da kiremitli çatılar daha zengin görünüyor.*

Kiptaş Çatalca Projesi hakkında söylemek istedikleriniz nelerdir?

İstanbul'un planlı yapılaşması ve şehre yakışır konutlarla donatılması için uzun yıllardır hizmet veren Kiptaş;Başakşehir Esenyurt, Yakuplu, Hadımköy, Tepecik, Silivri, Pendik, Maltepe, Üsküdar gibi İstanbul'un birçok bölgesinde mahalleler kurdu. Yatay mimarinin iyi ve önemli örneklerinden olmaya aday Çatalca Konutları, 6 katlı ve 180 bloktan oluşuyor. Az katlı, huzurlu-sakin bir ortam sağlayan proje 83 ve 85 metrekarelik daire seçenekleri sunuyor.Proje; okul,cami, peyzajı, geniş yeşil alanları, parkları, planlı düzenlenmiş ortak alanları ile konut projesinden fazlasını vaat ediyor. Proje, küçük büyük herkes için huzurlu ve keyifli samimi bir ortam olacak. Biz de bu huzura katkımız olduğu için çok gururluyuz.

Sektörde işbirliği yapan firmaların birbirlerine artı değer sağlaması da çok önemli.

Özellikle kamu projeleri veya muadili projelerde, projeye dahil olduktan sonraki memnuniyet ilerleyen süreçteki işleri de etkiler. İşini iyi yapmayan ya da sonuca ulaştıramayan çözüm ortaklarının işbirlikleri ikinci defayı göremiyor. Bu durum hem zaman, hem nakit, hem de güven kaybına neden oluyor.

Çağın vebası bu son zamanlarda.

Peki sizi tercihlerinizde Başak Grubu ile buluşturan süreci ve bu iş birlikteliğimizi konuşalım:

Toscana Projesi ve Arıkan Yapı aracılığıyla sizlerle tanışmıştık. İyi ki böyle bir vesile oldu çünkü ortaklığımız sonucu çok güzel işler ortaya çıkıyor. İlk tanıştığımızda kiremit firmalarını pek tanımıyorduk.Tanıştıktan sonra iş yapma ve işi sahiplenme şekliniz sonucunda çok memnun olduk.Başarıda birlikte çalıştığımız firmalar ile sinerjimiz de çok etkili tabi.Yaptığımız işin kalitesinin insan ilişkilerine de bağlı olduğunu düşünüyoruz. Çalıştığınız firmayla iletişim kanalınız o insanlar oluyor. Gökhan Bey ve Nevzat Bey'e bu vesileyle teşekkür ediyor, birlikte nice projelere diyoruz.

Bizler de sizinle yaptığımız bu birliktelikten çok memnunuz. Dergimizin okuyucularına son söylemek istedikleriniz...

Bizim felsefemiz kaliteli işler ve etik ticaret yapmak. Ahşap işi hassas ve ciddi emek isteyen,ince bir iştir. Bu disipliner süreçlerden sonra çatı konusundaki çalışmalar bizimiçin daha kolay uygulamalar sayılabilir. Ustalarımız ince işçilik yapar gibi kaba yapı uygulamaları yapıyorlar. Aylık minimum10.000 metrekare çatı yapabiliyoruz.Başarımızı devam ettirmek en büyük amacımız.Bir projenin sorumluluğunu aldığımızda sektördeki firmalardan gelen işbirliği teklifleri ve dönüşler doğru yolda ilerlediğimizi gösteriyor.İlerleyen süreçteki işlerimizde bu şekilde devam etmek niyetindeyiz.

METİN KİBRİTCİ

İnşaat Mühendisi
Proje Müdürü

İstanbul Sapphire Residence
Emniyet Evleri Mah.
Eski Büyükdere Cad.
No:1/4 D:127 (3401)
4 Levent- Kağıthane/İSTANBUL

Tel: 0212 213 77 61 - 66 - 68

Kibritçi İnşaat sektöre nasıl giriş yaptı?

KİBRİTÇİ İnşaat ,1976'dan beri önemli altyapı ve üstyapı projeleriyle sektörde hizmet vermektedir. İşlerimizde çevreye ve doğal kaynaklara zarar vermemek için teknik ve ekonomik açıdan çevre yönetmeliklerini en hassas şekilde uygulamaktayız. Kaliteyi bir yaşam tarzı olarak benimseyip, memnuniyeti bir çok şeyin üzerinde tutarak değişen ihtiyaçlara ve pazar koşullarına hızla uyum sağladık. Taahhütlerimizi zamanında ve kusursuz şekilde yerine getirip güven esasıyla hizmet vermekteyiz. Şu ana kadar yol yapımı, altyapı, üstyapı, konut ve daha çok sayıda işi son teknoloji ve uzman ekiplerimizle tamamladık. Dinamik ve etkin bir ekip çalışmasıyla sektörde güvenilir, çağdaş, teknolojik, konusunda uzmanlaşmış, kalitesini sürekli yükselten beklentileri zamanında ve sorunsuz karşılayan bir firmayız.

Günümüzdeki sektörel gelişmelere dair görüşlerinizi öğrenebilir miyiz?

İnşaat projelerinin farklı süreçlerinde, işvereninden mimara, yatırımcıdan tedarikçiye kadar tüm taraflara hizmet eden teknolojilerin yaygınlaşmasına bağlı olarak, koordinasyonu güçlendirerek hata maliyetini düşüren gelişmiş tüm sistemlerin sektörün gelişiminde yarattığı ivmeyi yakından takip ediyor ve gelişmelere ayak uydurmak için çalışıyoruz. Teknolojinin ilerlemesiyle yapı malzemeleri de hızlı ve yenilikçi değişimler gösterebiliyor. O nedenle sürekli takip etmek ve kendinize uyarlamak gerekiyor. Doğru tespit edilip kullanılmaya başlandığında yeni üretilen birçok yapı malzemesi günümüzde inşaatların yapımını kolaylaştırmaktadır. Bu aslında çok dikkat edilmesi gereken ve kaba yapıda bile teknolojinin ne kadar önemli olduğunu gösteren başlıca noktalardan birisi.

Sektörel sıkıntılar ve çözümlerine dair neler söyleyebilirsiniz?

Sektörde en sık karşılaştığımız problem işinin ehli olmayan tabiri caizse merdiven altı firmaların varlığı ve işlerimizde karşımıza çıkmaları. Bu firmalar ile profesyonel firmalar arasında kaliteli işçilik ve hammadde anlamında büyük bir uçurum bulunuyor. Vergi, sigorta ödemeyen, işçisine iş güvenliği sağlamayan merdiven altı firmalar, bizlerle rekabet etmeye çalışıyor. Bu da hem bizi hem de sektörü ciddi anlamda zorluyor.

Kiptaş Çatalca Konutları' na geldiğimizde... Projenin ortaya çıkışı nasıl oldu?

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin iştiraki olan Kiptaş'ın ev sahibi olmak isteyen ihtiyaç sahiplerini mülk sahibi yapabilmek için planladığı sosyal konutlar arasındaki işlerden bir tanesidir. Son dönemin gözde işleri olan üst gelir grubuna hitap eden projelerden biri değil, gerçekten ihtiyaç sahiplerine ulaşması amaçlanan sosyal yönü ağırlıkta olan bir projedir.

Çatalca Kiptaş projesinin en önemli özelliği fiyatıdır. Daire satışları Kiptaş tarafından arsa maliyeti + inşaat maliyetine yapılmıştır ve kar amacı gütmemektedir.

Proje ekibiniz ve çalışma süreçleriniz nasıl geçti?

Yaklaşık 1000 kişilik bir ekip ile projeyi sürdürüyoruz. Uzun ve yorucu bir tempo olsa da keyifle çalışıldığı için tüm ekibi mutlu eden bir iş oluyor. Bu tempoyla devam edip Ekim ayı gibi proje teslimlerini de yapmayı planlamaktayız.

PROJEYE DAİR NOTLAR...

Proje 400.000 m² arsa üzerine inşa edilmiştir. 2.136 adet konut vardır. Tüm daireler 2+1 ve 84 m2'dir. Bloklar 6 katlıdır ve her katta 2 daire bulunmaktadır. Kiptaş Çatalca'da konutların dışında; okul, cami, ticaret alanı, çocuk oyun alanları, parklar ve peyzaj alanları da yer almaktadır.

İşbirliğimiz bizleri mutlu ediyor...

Bizleri de. Kurumsal olarak yaptığı işlere aşina olduğumuz Başak Kiremit; sektörel yenilikleri takip etmesi, sürekli gelişimi, hizmet verme sürecinde ve tedarikteki başarısı, ürün ve uygulamada kaliteli ve uygun hizmet sunması ve uygulama kalite sürecini muazzam yürütmesi nedeniyle işbirliği için tercihlerimizin başında gelmişti. Birlikte çalışmamıza uygun projeler olduğu sürece birlikte yer aldığımız işlerimizde Başak Grubu'na olan güvenimiz tamdır.

Bizler sizinle yaptığımız birlikteliğin devamlı olmasını dileriz... Diğer projeleriniz nasıl ilerlemekte?

Biz de sizinle çalışmaktan dolayı çok mutluyuz. Şu an 5. Levent Torunlar etabı 600 konutluk projemiz ile çalışmalarımız yoğun şekilde devam ediyor.

Dergimizin okuyucularına ve paydaşlarımıza son olarak söylemek istedikleriniz...

Bizler için ürün tedarik ve uygulamalarının iş programına uygun bir şekilde yapılması en önemli unsurlardan birisidir. Başak Grubu bu önceliğimizi dikkate alarak çalışmalarımızı sürdürmemiz konusunda bizlere ve projelerimize önemli bir katkı sağlamıştır.

Emeği geçen herkese buradan da teşekkür ederiz.

Başrollerinde Kıvanç Tatlıtuğ ve Tuba Büyüküstün'ün yer aldığı Cesur ve Güzel, 10 Kasım 2016 tarihinden beri Star TV ekranlarında yayınlanmaktadır.

Yeni ürünümüz Grandeporto, metrekarede 12 adetlik kullanımı ile uygulama, sevkiyat, iş gücü ve sistem maliyeti avantajı sağlamaktadır.

Çift kanallı yapısı sayesinde ürünün kenetlenme gücü artmıştır.

TV DİZİSİ ÜRÜN SPONSORLUĞU CESUR VE GÜZEL STAR TV

Dizide Grandeporto Öncesi Çatının Durumu

GRANDEPORTO

AKDENİZ KİREMİT - 12

Grandeportonun müşterilerine sağladığı faydalar ve aldığı olumlu geri dönümler bizleri başka bir yeniliğe yönlendirdi. 2017 yılı içinde üretimine başlanacak Akdeniz-12' in de Grandeporto gibi metrekarede 12 adetlik kullanım ile kullanıcısına ve ustasına çok sayıda fayda sağlaması öngörülmektedir.

11 farklı üniversiteden asistan öğrencilerin görev aldığı 10. Uluslararası Eskişehir Pişmiş Toprak Sempozyumu' na 7 farklı ülkeden 10 sanatçı katıldı. Sempozyuma katılan sanatçılar fabrikamızı ziyaret ettiler ve yatırımı tamamlanan üretim bandımızı incelediler.

Burcu Karabey, Hüseyin Özçelik, Serdar Tekebaşoğlu, Selami Torun (Türkiye), Reinhard Keitel (Almanya), Petra Lindenbauer (Avust.),Wang Shengli (Çin), Ariane A. Coissieux (Fransa), Nato Eristavi (Gürcistan), Sayumporn Kasornsuwan (Tayland)

10. ULUSLARARASI ESKİŞEHİR PİŞMİŞ TOPRAK SEMPOZYUMU

10.ULUSLARARASI ESKİŞEHİR PİŞMİŞ TOPRAK SEMPOZYUMU ANA SPONSORLUĞUMUZDA GERÇEKLEŞTİ

Uluslararası Eskişehir Pişmiş Toprak Sempozyumu 10. kez Başak Çatı ve Cephe Sistemleri ana sponsorluğunda toprağın binlerce yıllık hikayesini sanatseverler ile buluşturdu. Tarihi dokusu ve geçmişiyle dikkat çeken ETİ Eski Fabrika Alanı'nda gerçekleşen açılış töreni ile başlayan etkinlik, yine Anadolu toprağını usta ellerle bir araya getirdi.
2 hafta devam eden etkinlik bu yıl Mayıs ayında vefat eden kurucumuz merhum Ali Rıza Karık anısına düzenlendi.

Bu zamana kadar 90 sanatçının katıldığı ve toplam 105 eser bırakılan sempozyumda, ülkemizden ve yurt dışından katılan sanatçılar pişmiş topraktan özgün ve kalıcı eserler bırakarak bilimsel sunumlar yaptılar.

Sempozyum açılış programında konuşma yapan Başak Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Füruz Karık ve Eskişehir Tepebaşı Belediye Başkanı Dt.Ahmet Ataç; Eskişehir'de inşaat ve kiremit sektöründe uzun yıllar çalıştıktan sonra emekli olan 5 ustaya "Teşekkür Plaketi" verdi.

TAYLAND PATTAYA

BAŞAK ÇATI VE CEPHE SİSTEMLERİ, BAYİLERİ İLE 2016 YILINA TAYLAND - PATTAYA' DA HIZLI BİR GİRİŞ YAPTI

Başak Çatı ve Cephe Sistemleri Yurtdışı Bayi Toplantısı, 19 - 26 Ocak 2016 tarihleri arasında Tayland ' ın en büyük ve en güzel turistik şehri olan Pattaya' da gerçekleşti.

Her Yıl Tekrarlanan Keyifli Geziler Devam Ediyor... İlk olarak 2001 yılında Türkiye'de başlayan bayi toplantılarını yıllar önce yurtdışına taşıyan Başak Grubu, her yıl 150 - 200 kişilik bayi temsilcisini yurtdışında bir araya getiriyor.

Bugüne kadar sırasıyla; 2004 ' de Macaristan - Budapeşte, 2005'te Küba- Havana, 2006'da Rusya - St.Petersburg, 2007 ' de Tayland - Bangkok, 2008 ' de Rusya - Moskova, 2009 ' da Tayland - Bangkok 2010 ' da Belarus - Minsk şehirlerine götürülen bayiler ile kurumsal geziler düzenlendi.

Başak Ailesi, 2010 yılında yurtiçi etkinliği yaparak Antalya - WOW Kremlin Palace' da 41. yılını bayileriyle kutladı. Sonraki yıllarda da gezilere devam eden firmamız ; 2011 yılında Küba ' nın egzotik şehri Havana ' ya, 2012 yılında Tayland Pattaya ' ya, 2013 yılında Ukrayna Kharkiv ' e ve Tayland Pattaya ' ya, 2014 yılında Rusya St. Petersburg ' a, 2015 yılında ise Ukrayna Lviv ve Tayland Phuket ' e geziler düzenledi.

Pattaya, Tayland' ın gözde tatil merkezlerinden biridir. 2005 yılında 5.4 milyon turiste ev sahipliği yapmıştır. Pattaya, yemyeşil bir doğa, tropikal adalar, lüks konaklama ve tatil fırsatlarını sunuyor. Her bütçeye uygun oteller, ister yeme içme, ister alışveriş veya eğlence için organize edilmiş modern alışveriş merkezleri ile Pattaya, tam bir tatil ve eğlence şehri.

8 günlük gezi sonrası Başak Ailesi, 26 Ocak' ta yurda dönüş yaptı.

Gezi süresince Botanik Bahçesi, Timsah Çiftliği Turu ve Mercan Adası gezisi ile şehrin tarihi ve turistik bölgelerini gezen ekipler, egzotik ortam ve turistik bölgenin tadını çıkardı.

Başak Çatı ve Cephe Sistemleri, 2016 yılı Bayi Toplantılarının ikincisini Ukrayna - Dnipropetrovsk' da gerçekleştirdi. Yıl içerisinde yapılan bağlantılardan sonra geziye katılacağı kesinleşen Başak kafilesi, toplamda 24 kişi olarak gezide şehrin tarihi ve turistik yerlerini gezdi.

Ukrayna'da kısaca "Dnyepr" diye bilinen şehir, ülkenin göbeğinde, ismini taşıdığı Dnyepr Nehri' nin her iki yakasında kuruludur. Kiev, Harkov ve Odessa' dan sonra Ukrayna' nın dördüncü büyük şehri olan "Dnyepr", ülkenin en önemli sanayi, ekonomi ve ulaşım merkezlerinden biri konumundadır.

DNEPRO PETROVSK

10 Şubat - 14 Şubat 2016 tarihlerinde Dnipropetrovsk' da Başak Çatı & Cephe Sistemleri Bayileri ve Satış Grubu ile keyifli bir toplantı geçirildi. Ukrayna' da, Dinyeper Nehri' ne kıyısı olan şehirler içinde en uzun şeride Dnepropetrovsk sahiptir. Dinyeper ' in en geniş kısmı da buradan geçer. Şehir, ülkenin en önemli çelik fabrikalarının ortasına kurulmuş; sahildeki restoranların, nehrin karşı kıyısında tüten fabrika bacaları ile oluşturduğu ahenk görülmeye değer.

VİETNAM

Başak Çatı ve Cephe Sistemleri, 2016 yılı Bayi Toplantılarının sonuncusunu Vietnam' da gerçekleştirdi. Türkiye' nin farklı şehirlerinden çok sayıda bayi ve Başak Grubu Personeli' nden oluşan Başak kafilesi, toplamda 29 kişi olarak geziye katılım gösterdi.

12-19 Mart 2016 tarihlerinde arasında gerçekleşen gezi için Cumartesi günü Türkiye'den hareket eden kafile,şehir turu,tapınak gezileri,Mekong Nehri Turu ve akabinde planlanan uçsuz bucaksız pirinç tarlaları gezintisi ile farklı bir coğrafyada eşsiz bir gezinin keyfini çıkardılar.

Yakın zamana kadar sadece savaşla anılan Vietnam, son dönemlerde dünyanın ileri gelen tatil merkezleri arasında sayılmaktadır. Öte yandan, Asya' da suç oranı en az ve en güvenli yerler arasındadır. 15. yy.'da Vietnam'a giren Çinliler ile 19. yy.'da ülkeyi işgal eden Fransızlar' ın izlerini halen taşıyan Vietnam'ın arkeolojik tarihi, 2500 yıl öncesine dayanmaktadır. Ancak tüm tarihi değerleri ve yaşamsal bulgularıyla, Vietnam tarihi 4000 yıllık büyük bir tarihtir. Özellikle Vietnam Savaşı boyunca kullanılan ve bir efsane haline gelen Cu Chi Tünelleri ve tünelde bulunan yaşam alanları, depolar, silah imalathaneleri ve ilkyardım alanları ile ilgi uyandıran gezi programı sonrası Başak kafilesi, 19 Mart günü yurda dönüş yaptı.

EXPO ANTALYA 2016' DA BAŞAK GÜVENCESİ

EXPO 2016 NASIL BİR ORGANİZASYONDUR VE AMACI NEDİR?

"Gelecek Nesiller İçin Yeşil Bir Dünya" yaratmak amacıyla "Çiçek ve Çocuk" temasıyla yola çıkan, kültür, eğitim, sanat, eğlence ve ticaret alanlarında bir buluşma noktası olan EXPO 2016 Antalya, 50'nin üstünde ülkenin katılımıyla uluslararası çaplı bir iletişim ortamı sağlamaktadır. 191 gün boyunca süren EXPO 2016 Antalya' nın gelişim ve oluşum sürecinde, alan içindeki yapılarından, katılımcıların bahçelerine kadar her noktası, Tarih,Biyoçeşitlilik,Sürdürülebilirlik,Yeşil Şehirler alt temalarından yola çıkarak gelişmiştir.

Organizasyon içerisinde inşaa edilen yapıların çatı kaplamaları, kiremit ve alt yapı ekipmanları temininde Başak Çatı ve Cephe Sistemleri tercih edilmiştir. Başak kalitesi ile güvence altına alınan projede küresel sorunlara dikkat çekilerek yerel boyutta bazı çözüm önerileri sunmuştur. Kuruluşundan bu yana ''Doğal Güzeldir'' bilinci ile doğalı ve yeşili destekleyen firmamız; "Geleceği Yeşertmek" sloganı ile dikkat çeken organizasyona katkıda bulunmaktan gurur ve mutluluk duymuştur.

DÜNDEN BUGÜNE BAŞAK GRUBU

1969 - Başak Kiremit Tuğla kurulur. Ali Rıza Karık, Kazım Alanyalı ile birlikte Yönetim Kurulu Üyeliği yapar.
1976 - Anonim Şirket'e dönüştürülür.
1980 - Tünel Kurutma sistemi devreye alınır ve mamullerde istenilen kalite standardına ulaşılır.
1996 - Yönetim önemli bir karar alarak Tünel Fırın yapımı ve Fuel-oil yakıt sistemi alt yapısı oluşturulur.
1997 - Merkez fabrika ve bayi ağına Bölge Müdürlükleri, Bölge Temsilcileri ve Pazarlama Sorumluları eklenir.
1999 - Marmara depremi... Deprem sonrası kalıcı konut kiremitlerinin büyük bir kısmını gönderir.
2000 - Azerbaycan, Gürcistan, Ürdün ve Kazakistan'a ürün sevkiyatları ile ilk ihracatlar gerçekleşir.
Yapı Fuarı İstanbul'a, Kocaeli ve Antalya yapı fuarlarına katılır.
2001 - 1.Uluslararası Pişmiş Toprak Sempozyumu sponsoru olarak yer alındı. İlk kurumsal bayi toplantısı yapılır.
Kalite Kontrol ve AR-GE çalışmaları için geniş kapsamlı laboratuar devreye alınır.
Antalya, Ankara, İzmir, İstanbul, Afyon, Kütahya ve Bursa karayollarında totem tabelalar hizmete alınır.
2002 - Satış ve sevkiyat bölümünde yeni personel alımları yapar. Marmara, Akdeniz, İç Anadolu ve Ege Bölge çalışmaları hızlanır. Personele bilgi kazandırmak amacıyla yıl boyunca özel kurumlar aracılığıyla eğitimler verir.
Kaplama ve döşeme tuğlaları için yeni 450 ton'luk pres ve hammadde hazırlama üniteleri ile üretime geçirilir.
2003 - Yurtdışından getirilen yeni tuğla kesicisi devreye alınır. 2.000 m²'lik yeni kurutma tesisini devreye alır.
2.200 metrelik doğalgaz boru hattı inşaatı tamamlanır ve tünel fırın Doğalgaz'lı üretime geçilir.
Yeni üretim hatları için ek olarak 6.000 m²'lik yeni alan kapatılır, kapalı alan 29.000 m²'ye ulaşır. Üretim kapasitesi %50 arttırıldı. TSE'nin istediği normlardan daha iyi sonuçlarla, yüksek kaliteli ürünler üretilmeye başlandı.
ISO 9001-2000 Kalite Yönetim Sistemi Belgesi alındı. Mahyalar, Porto ve Akdeniz Lüks tipi kiremitler ve yardımcı elemanların üretimine başlandı. Aksesuar çeşitliliği artırılır.
2004 - Has Hazır Beton A.Ş. kurulur ve en son teknolojiye sahip makine parkı ile ilk beton üretimi gerçekleşir.
Macaristan Budapeşte'de kurumsal bayi toplantısı yapılır. "Başak Çatı Yalıtım Sistemleri" ile "Başak Cephe Yalıtım Sistemleri" adları altında iki yeni sistem geliştirir. Dubai'de "The Palm City" projesinin dâhilinde "The Jumeriah Island" projesine ürünlerini ihraç eder. Dubai'nin yanı sıra Lübnan, Irak, İran, Ukrayna, Ürdün, Suriye, Sudan, Demokratik Kongo Cumhuriyeti, Kıbrıs, Gürcistan, Azerbaycan, Libya, Dağıstan, Romanya, Bulgaristan ve Hollanda Antil Adaları'na da ihracatlar yapmaya devam eder. 880 m² lik yeni idari ofis yapılır.
2005 - Firmanın kurumsal kimliği "Başak Çatı ve Cephe Sistemleri" olarak yenilenir. Başakkonut İnşaat ve Turizm A.Ş. kurulur. Lüks konut ve iş yeri projeleri hayata geçer. Küba Havana'da kurumsal bayi toplantısı yapılır.
Yeni Mahya, Porto kiremit ve Akdeniz Lüks kiremit üretimine başlanır.
2006 - Amerika pazarı çalışmaları doğrultusunda, "NOA – Notice of Acceptance" belgesini alan ilk Türk kiremit üreticisi olur. İlk gönderimler Kasım 2006 da yapılır ve Amerika pazarına ihracat yapmaya başlar.
Başak Konut A.Ş. ilk projesi olan Sun Hill Sitesi' nin temelini atar.
2007 - CE ibaresini ürettiği ürünlerin üzerine uygulamaya başlar. Renkli kiremit imalatına başlanır. Yılın sonunda renkli kiremit uygulamaları yapılmaya başlanır. Füruz Karık, Lions Kulübü 2007 Yılı Yılın Sanayicisi Ödülü'nü alır.
2008 - Başak Grubu kurulur. Türkiye genelinde 250 bayisine tabela ve yetki belgesi dağıtımı yapıldı.
2009 - Mozambik'e kiremit ihracatı başladı.
2011 - Agregasan kuruldu.
2012 - Modernizasyon yatırımı projesinin ilk temelleri atıldı.
2013 - Yıl sonunda Bşk Enerji A.Ş. kuruldu.
2014 - Modernizasyon çalışmasının ilk bölümü gerçekleştirildi. Bşk Enerji faaliyete başladı.
2015 - Modernizasyon çalışmalarının ikinci bölümü hayata geçirildi. Türkiye' nin en son teknolojiye sahip el değmeden kil kiremit üreten tesisi üretime başladı.

ESKİŞEHİR Başak KİREMİT ve TUĞLA

'69
Başak Kiremit Tuğla, kollektif şirket olarak kuruldu.

'96
Tünel Fırın ve Fuel-oil Yakıt Sistemi

'00
İlk İhracatlar ve ARGE Lab Çalışmaları

'04
Hasbeton - Başak Konut Kuruluş

'08
Renkli Kiremit Üretimi Başak Grubu Kuruluş

BAŞAK GRUBU

Bşkenerji Kuruluş Modernizasyon Yatırımı

'14

Başakkonut Genel Müdürü

Değerli Dostlar;

Başak Grubu; kısa bir süre önce yitirdiğimiz Onursal Başkanımız Sayın Ali Rıza KARIK tarafından kurulmuş ve bir Aile Şirketi olarak çalışma hayatına başlamıştır. Kiremit ile başlayan yolculukta yıllar içerisinde faaliyet alanında büyüyerek bugün birçok sektörün en güçlü yapısına ulaşmıştır.Geçen yıl tamamlanan tam otomatik üretim hattıyla ülkemizin bu alanda lider firması konumuna gelmiştir.

Yıllar içerisinde görevi devralan bugünkü Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Füruz KARIK büyüme sürecini hızlandırarak bugünkü Başak Grubu yapısına ulaştırmıştır. Sonuç olarak Başak Grubu temelleri 1969 yılında atılmış; bugün ise 5 şirket ve 400'ün üzerinde çalışanıyla 48 yıllık geçmişi olan bir yapıdır.

2006 yılında Başakkonut ile yola çıkarken yapacağımız projelerde farklı ve her kesimin beğenisini kazanacak yatırımlar üzerinde durduk. Bu çerçevede; kapalı yüzme havuzu, sauna-fitness salonu gibi sosyal ve kişisel yaşam rahatlıklarını bünyesinde barındıran, Eskişehir' in bu tarzdaki ilk konut projesi Sunhill Evleri' ni hayata geçirdik. Bu projeyi takiben 10 yıl gibi inşaat sektörü geçmişi olarak kısa sayılabilecek bir sürede Başak Evleri, Kybele Evleri, Yaşampark Evleri 1 ve 2, Başak Künkçü Plaza, Pakun Başak Residence gibi tamamlanmış, Sıraevler, Sıravillalar, İBA Deluxia ve yıl içeriisnde inşaatı başlayacak olan Ihlamurkent projeleri ile 145.000 m^2den fazla inşaat alanı; toplamda 860 daire, iş yeri ve ofis hayata geçirilmiştir.

Başarılı ve iddialı işlerde çalışan ekibimiz, başarının detaylarda gizli olduğunun bilincinde, müşterinin ve kentin beklentisi odaklı; trendleri yakından takip ederek konutta ve tasarımda akılcı, ekonomik ve modern çözümler sunabilen, konusunda eğitimli profesyonel bir kadrodan oluşmuştur.

Doğru ve rahat yerleşimin bilincinde olan hedef kitlemiz için lüks, konfor ve prestiji bir araya getirdiğimiz projeler hazırlayıp, çözüm ortağı olmaktan mutluluk duyuyorum.

Başak Grubu' na katkılarımızın devam edebilmesi dileklerimle...

Başakkonut Genel Müdürü
M. Melih GÖRK

İNŞAAT sektörüne bir çok alanda hizmet veren Başak Grubu, 5 firmasıyla çok sayıda ihtiyaca profesyonel destek vermektedir. Grup şirketlerinden Başak Konut ise yurt içi ve yurt dışı her türlü alt ve üst yapı inşaat işlerini gerçekleştirmek amacıyla 2006 yılında kurulmuştur.

2017 yılı için en önemli projemiz olan İBA Deluxia; Eskişehir' de Eski Fabrikalar Bölgesi olarak adlandırılan; sanayi hamlelerinin tarihi izlerini taşıyan, zamanında pek çok fabrika ve tesise ev sahipliği yapmış bir bölgede yükselmeye devam ediyor. Zaman içinde kent merkezinde kalışı, yatırımların yeni bölgelere taşınması veya sektörel faaliyetlerine son vermeleri sonucunda, belediyeler tarafından 2000li yılların başlarında yeniden planlama ile şu anda Eskişehir' in en popüler ve en değerli bölgesi haline gelmiştir.

İBA Deluxia 2 ayrı yapıdan oluşmaktadır: Bunlar, her biri 3.250şer m² arsalar üzerinde bulunan İBA Residence ve İBA Home'dur. İBA Residence toplamda 1 işyeri ve 5 ofis+konut katı özelliğini barındıran tamamı ticari ruhsatlı bir projedir. İBA Home yapısının ilk 2 katı işyeri olarak projelendirilmiş; sonraki 9 kat ise daire konseptinde planlanmıştır. Katlarda farklı adetlerde ve 134 m² ve 200 m² aralığında büyüklüklere sahip 1+1, 2+1, 3+1 ve 4+1 seçenekleri sunmaktadır.

Düzenlenen lansman toplantısına katılan manken Tuba Özay'da geceye renk katan isimlerden oldu.

İBA DELUXIA projesinin lansman toplantısı düzenlenen görkemli törenle yapıldı. İsmet İnönü Caddesi'nde iki blok olarak yapılan ve iş yerleri ile lüks konutlardan oluşan dev proje renkli bir toplantı ile tanıtıldı.

Lansmana Tepebaşı Belediye başkanı Dt. Ahmet Ataç ile birlikte çok sayıda iş adamı ve davetliler katıldı.

İBA DELUXIA
Tanıtım Kokteyli

Toplantıda konuşma yapan Başakkonut Genel Müdürü Melih Görk "Bu projeyi hayata geçiren bizler; Başakkonut; bugün faaliyetlerine Başak Grubu çatısı altında devam eden bir inşaat şirketiyiz. Eskişehir' de sanayi hamlelerinin izlerini taşıyan zamanında pek çok Fabrika ve tesise ev sahipliği yapmış olan bu bölge zaman içinde kent merkezinde kalışı, yatırımların yeni bölgelere taşınması veya sektörel faaliyetlerine son vermeleri sonucunda, belediyeler tarafından 2000li yılların başlarında yeniden planlama ile şu anda Eskişehir' in en popüler ve en değerli bölgesi haline gelmiştir. Kentin en değerli bölgesinde konuşlanan İBA Deluxia Projesi, 30 adet bağımsız bölümü ile satışa açılmıştır. Planlanan proje teslimimiz 2017 yılı sonudur." dedi.

Satışlar sonunda 30 yatırımcı arasından kura ile belirlenecek 1 isme de Başakkonut tarafından ev hediyesi olarak Mercedes C180 hediye edilecektir.

BAŞAKKONUT

Başakkonut A.Ş., 1969 yılında Başak Kiremit adıyla kurulan ve günümüzde inşaat sektöründe hizmet veren 5 farklı firmanın oluşturduğu Başak Grubu' nun bir üyesidir. 2006 yılında kurulmuştur. Başak Grubu olarak 2007 yılında yeni bir oluşuma giden firma; Başak Çatı ve Cephe Sistemleri, Başak Konut, Has Hazır Beton, Agregasan Madencilik ve Bşk Enerji'yi bünyesinde barındırmaktadır. Bşk Mimarlık 2016 yılı sonu ile grup bünyesinden ayrılmıştır. Başak Grubu, yurt içinde ve yurtdışında faaliyetlerine devam etmektedir.

Başak Konut, şimdiye kadar inşaası yapılan 860' ın üzerinde konut ve 145.000 metrekarenin üzerinde inşaat projesine imza atmıştır.

Başakkonut, İsmet İnönü- 1 Caddesi ve Ihlamurkent Mevkilerinde devam eden projeleriyle 2017 yılında da hız kesmeden çalışmalanna devam ediyor.

SunHill Konutları' na Mavi Bayrak Gururu

Başakkonut' un Nisan 2008' te tamamlayarak Eskişehir' e kazandırdığı ilk projesi SunHill Konutları, mavi bayrak telaşı yaşıyor.

Şimdiye kadar işletmelere yönelik bir uygulama olan Tepebaşı Mavi Bayrak Uygulaması bölgede yer alan sitelerde de uygulanmaya başladı. Artık Siteler de Mavi Bayrak alabilecekler. Çevreci ve enerji dostu uygulamalar başta olmak üzere peyzaj, güvenlik gibi pek çok alanda değerlendirmeye tabi tutulacak sitelerden ilki konuyu gündeme getiren SunHill Sitesi oldu. Toplam 25.000 m2 inşaat alanlı, 4 katlı 96 daireden oluşan projenin 800 m2 lik sosyal tesisi bulunmaktadır. Özellikleriyle benzerlerinden ayrılan site, belediye tarafından mavi bayrak almaya değer görüldü.

Mavi Bayraklı Siteler uygulamasının hayata geçmesinde bu fikri ortaya atan ve dolayısıyla ilk başvuruyu sağlayan SunHill Sitesi' ne ilk denetim gerçekleştirildi. Tepebaşı Belediyesi Çevre Koruma ve Kontrol Müdürlüğü önderliğinde gerçekleşen denetime belediyenin alanında uzman personelleri ile birlikte, yetkililer katıldı. SunHill site yönetiminin sunumunun ardından SunHill Sitesi çevreci ve enerji dostu uygulamalar başta olmak üzere peyzaj, güvenlik gibi pek çok alanda değerlendirmeye tabi tutuldu.

Uygulama kapsamında gerekli koşulları sağlayan siteler Mavi Bayraklı Siteler arasında yer alabilecek. Mavi Bayrak başvurusu yapmak isteyen sitelerin; Çevre Koruma ve Kontrol Müdürlüğü'ne başvurması yeterli.

HASBETON

Has Hazır Beton A.Ş., 2004 yılında Muttalip Sanayi Bölgesi'nde, 27 bin m^2 alan üzerinde kuruldu. Saatte 160 m^3 kapasiteli yaş sistem üretim yapan santral, 6 adet beton pompası ve saatte ortalama 220 m^3 kapasiteli 22 adet transmikserle hizmet sunmaktadır. TSE kriterlerinden yüksek bir kaliteyle üretim yapmayı ve hizmet vermeyi amaç edinen Has Hazır Beton, uzman çalışan kadrosu ile üretimden müşteri iletişimine kadar tüm süreçlere hakim çalışma politikası benimsemekte ve müşteri memnuniyetini taze tutmaktadır. Has Hazır Beton, Eskişehir'de yeşil üretimde öncü olacak geri dönüşüm ünitesinin alt yapısını tamamlamıştır. Has Beton A.Ş. üretimden çıkan atıklarını geri kazanarak, hem ülke ekonomisine hem de çevreye karşı sorumluluklarını yerine getirmektedir.

AGREGA

Başak Grubu bünyesinde, 2011 yılında kurulan Agregasan A.Ş, kırma ve öğütme tesisi olarak faaliyet gösteriyor. Üretim tesisleri Eskişehir il merkezine 25 km. uzaklıkta olan Agregasan, yılda 1 milyon tondan fazla üretime sahiptir.

Üretilen kırma taş, mıcır, kum, balast ve diğer yan ürünler, müşteri portföyünde bulunan Devlet Demir Yolları, Hava Meydan İşletmeleri, İl Özel İdareleri, belediyeler ve beton santralleri tarafından tercih edilmektedir. Birim, 20 kişinin üzerinde çalışanın istihdam edildiği tesislerde son teknoloji araç filosu ile üretimine devam etmektedir.

BŞKENERJİ

Türkiye ekonomisine katkılarına bir grup şirketi olarak devam eden BAŞAK GRUBU, Kasım 2013' te bünyesinde hayat bulan BŞK Enerji A.Ş. ile enerji sektöründe çalışmalara başlamıştır. Sektör analizi, alt yapı çalışmaları ve inovasyon arayışı ile geçirdiği 1 yıllık hazırlık süreci ve yaptığı çalışmalardan sonra sektöre sağlam bir giriş yapan

Bşk Enerji A.Ş., 2015 yılı Kasım ayında Denizli' de işletmeye açılan ilk güneş enerji santralinin ardından yeni çalışmalarla faaliyetlerine devam ediyor. Firma çalışmalarının temelinde; uzun vadeli, sağlıklı, verimli ve güvenli sistemleri hayata geçirmeyi esas almaktadır. Müşterisinin bilgilendirilmesini öncelik alan firma EPC, danışmanlık, projelendirme ve bakım konularında anahtar teslimi hizmet vermektedir.

BŞKENERJİ

Yenilenebilir enerji kaynaklarından elektrik üretimin ülkemizin için önemli olduğunun farkındalığı ile hareket eden BŞK Enerji her alanda olduğu gibi planlı ve doğru bir şekilde yapılan/işletilen tesislerin ülkemize ve yatırımcısına kazandıracağı bilinci ile müşterilerine proje ve danışmanlık hizmetinden başlamak üzere tesisin planlanması, kurulması, işletilmesi, bakımlarını yapılması ve üretilen enerjinin karlı bir şekilde pazarlanması sürecinde müşterilerine anahtar teslimi çözümler sunmaktadır. Firma, elektrik enerjisi konusunda üreticisinden tüketicisine kadar doğacak her türlü beklentiyi karşılayabilmektedir. Hızlı bir şekilde sektörüne yön veren, güvenli ve saygın bir enerji şirketi olarak faaliyetlerine devam etmektedir.

Tecrübeleriyle dikkat çeken profesyonel ekibi ve kısa sürede yaptığı çalışmalarla 2016 yılında sektörde fırtınalar estirmeye devam edecek olan BŞK Enerji, yıl içerisinde 30 MW gücün üzerinde bir tesisin kurulumuna imza atmayı planlamaktadır. İhtiyaç görülen tüm süreçlerde müşterisine anahtar teslimi çözümler ile hizmet veren firma, 2017 yılının anlaşma ve proje çalışmalarına başlamıştır.

Kazı Günlüğü
OLYMPOS

Olympos antik kenti kazı çalışmaları 2006 yılından itibaren Anadolu Üniversitesi'nden bilimsel bir ekip tarafından yürütülmektedir. Başlangıç olarak kentin günümüzdeki konumunu ve mevcut arkeolojik kalıntıları belgelemeye yönelik çalışmalar sonrası sayısal olarak hazırlanan topografik kent planı yapı türlerini ve dönemlerini gösterecek şekilde tamamlanmıştır. Yapılan bu çalışmalar sonucunda, kent planı sahip olduğu bütün yapı stoğu ile topoğrafik plana ve uydu fotoğrafı üzerine aktarılmış, böylece kentin günümüzdeki durumu bütünüyle saptanarak belgelenmiştir.

Kumluca'ya bağlı Yazır Mahallesi Olympos mevkisinde yer alan Olimpos Antik Kenti'nde kazı çalışmaları devam ediyor. Anadolu'nun güney batısında, antik adıyla "Likya Bölgesi'nde" yer alan Olympos, tarihi süreç içindeki önemli konumunun yanı sıra turizm açısından yoğun ilgi çeken bir antik kenttir.

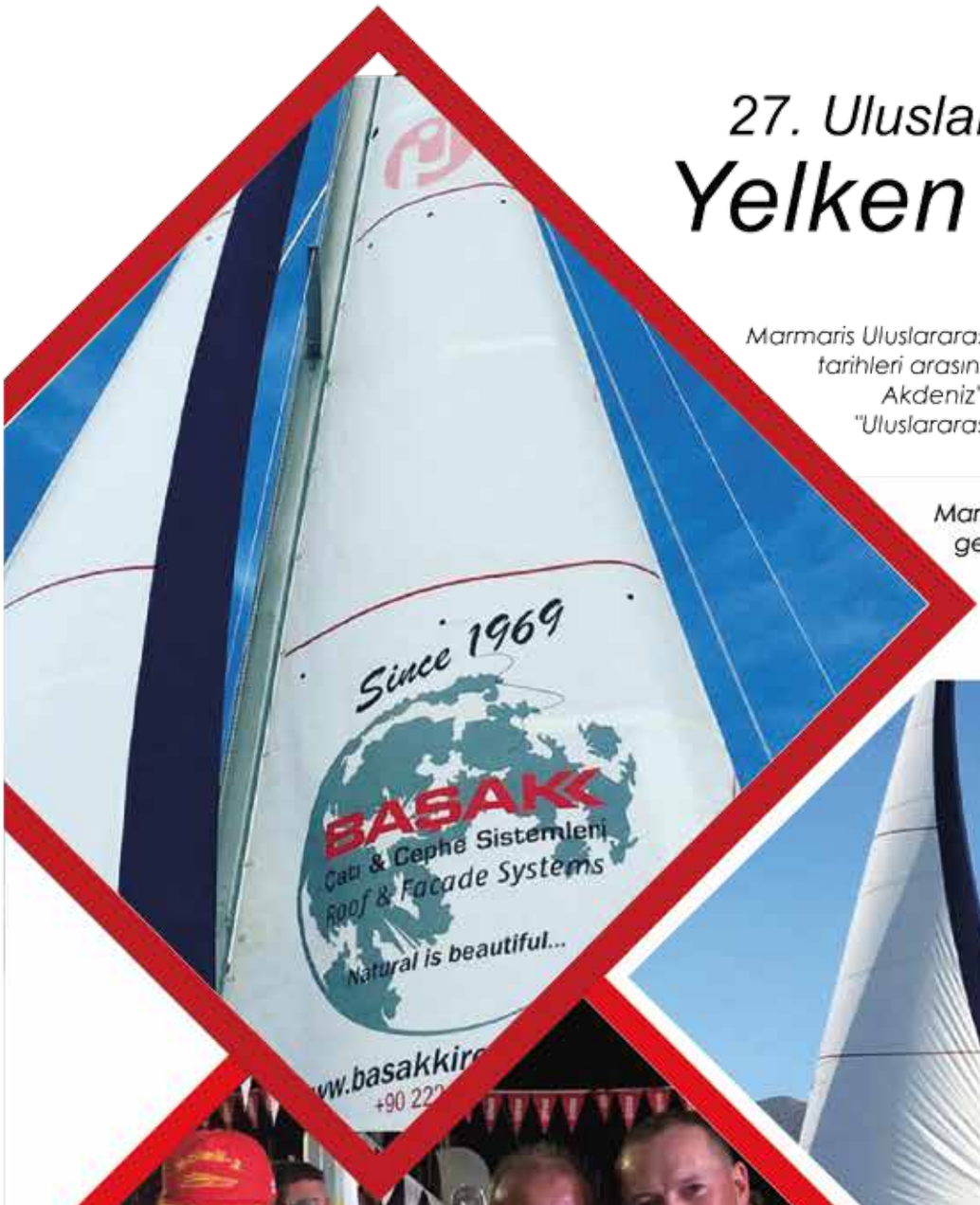
Son zamanlardaki kazı çalışmalarını ağırlıklı olarak piskoposluk sarayında yürüttüklerini ifade eden Uçkan, kentin genel bakımı ve korunmasına yönelik çalışmalarda sürdüğünü belirtti. Kazı çalışmalarına Anadolu Üniversitesi lisans ve lisans üstü öğrencilerinin yanı sıra Pamukkale Üniversitesi'nden öğrencilerin katıldığını belirten Uçkan, şöyle konuştu:
"Bu yıl kazı çalışmalarımızda ağırlıklı olarak piskoposluk sarayı ve civarında devam ediyoruz. Olimpos hem tarih açısından hem de turizm açısından önemli bir antik kent. Bu amaçla kazıların önemi de bizim açımızdan büyük. Ancak kaynak yetersizliği nedeniyle kısıtlı imkanlarla çalışmalarımızı yürütüyoruz. Çalışmalardaki öncelikli hedefimiz piskoposluk sarayı içinde yer alan çeşme ve havuzun bitirilmesi yönünde. Çalışmalarımıza destek veren herkese bu vesileyle teşekkür ediyoruz."

Olimpos Antik Kenti'nin turizmle iç içe olmasından dolayı tarihi ve turistik önemi olduğunu, buradaki çalışmaların daha hızlı yürütülerek, Olimpos Antik Kenti' nin biran önce turizme kazandırılması gerektiğini söyledi.

27. Uluslararası Marmaris
Yelken Yarışları

Marmaris Uluslararası Yat Kulübü' nün 29 Ekim- 4 Kasım tarihleri arasında Marmaris' te düzenlediği Doğu Akdeniz' in en büyük yelkenli yat yarışı olan "Uluslararası Marmaris Yarış Haftası" nda kupa yine el değiştirmedi.

Marmaris Körfezi' nde ve açık denizde gerçekleştirilen; 13 ülkeden 91 yat ile 750 yelkencinin katıldığı yarışlar renkli görüntülere de sahne oldu.



Türkiye' nin yanı sıra, Rusya, Ukrayna, Belarus, Almanya, Yunanistan, Hollanda, Amerika, Bulgaristan, Romanya, Avusturya, Gürcistan ve Litvanya' dan yelkenli sporcuları da yarışa katıldı.

Defile
‘Sevgi Unutulmaz’

Eskişehir Köprübaşı Lions Kulübü tarafından Alzheimer Derneği Tepebaşı Belediyesi Yaşam Köyü Alzheimer Evleri' ne katkı sağlamak için "Sevgi Unutulmaz" adlı özel bir defile düzenlendi. Alzheimer farkındalığı oluşturma amacıyla yapılan ve Başak Grubu' nun da sponsor olduğu defilede gönüllü genç tasarımcılar da yer aldı.

Başak Grubu tarafından Eskişehir Emniyet Müdürlüğü hizmetlerinde kullanılmak üzere hibe edilen aracın İl Emniyet Müdürlüğü önünde yapılan devir teslim törenine Emniyet Müdürü Mustafa ŞAHİN, Huzur Sevenler Derneği Başkanı Necip Fazıl ŞAHİN ve Füruz KARIK ile emniyet personeli katıldı. Emniyet Müdürü Mustafa ŞAHİN törende yaptığı konuşmada desteğinden dolayı Füruz KARIK'a teşekkür ederek plaket takdim etti. Kurdele kesiminde Emniyet Müdürü nezdinde tüm teşkilata başarılar dileyen Karık; huzur ve asayişin temininde desteklerinin devam edeceğini belirtti.

Hibe edilen araç; Olay Yeri ve İnceleme Şube Müdürlüğü' ne tahsis ve aracın iç dizaynı uygun olacak şekilde düzenlenmiştir.

ETKİNLİKLERİMİZ

İftar Yemekleri

Firmamız Ramazan ayı boyunca birçok bayisi ile iftar yemeğinde buluştu. Çok sayıda bayimizin katıldığı yemeklerde keyifli zaman geçirildi.

ODTÜ Eğitimi

Eğitime ve üretime desteğimiz devam ediyor.TUKDER' in ODTÜ' de düzenlediği mimarlık öğrencilerine yönelik uygulamalı eğitim,19 Temmuz 2016 Salı Günü Başak Çatı ve Cephe Sistemleri sponsorluğunda gerçekleştirildi.

Usta Semineri

Trakya Bölge Bayimiz Serinler İnşaat ile ortaklaşa "Ustalık Eğitim Semineri" düzenledik. Tekirdağ'da gerçekleştirilen eğitime yaklaşık100 kişi katıldı.

Kadınlar Günü Eğlencesi

8 Mart 2016Dünya Emekçi Kadınlar Günü' nde Başak Grubu kadın personellerinin tam kadro katıldığı gecede keyifli zaman geçirildi.

* Başak Grubu etkinliklerinden İz Bırakanlar...

Doğal Güzeldir...

BAŞAK GRUBU

YENİ « ÜRÜN »

GRANDE PORTO

Sizin için değerli olanı korur.

Çift kanallı yapısı kenetlenme gücünü artıran Grandeporto, sizin ve ustanızın rahatlığını sağlıyor. m² de 12 adetlik kullanımı ile uygulama, sevkiyat, iş gücü ve sistem maliyeti konularında avantaj sağlıyor.

BAŞAK
Çatı & Cephe Sistemleri

www.basakkiremit.com.tr
0 222 315 07 00